

Ática Redex celebra su Convención anual 2012

Ática Redex, primera CCS española del sector de la Manutención de Cargas celebra su tercer aniversario en la **Convención anual 2012** con una asistencia de más de 50 pymes, congregando a 107 asistentes entre asociados y proveedores. Esta convoca-

trabajo en equipo. Un torrente de ideas y participación lo desbordó todo. Para superar las pruebas a las que los participantes fueron sometidos, fue imprescindible utilizar no sólo las habilidades propias, sino también las ajenas.



toria ha sido hasta el momento no sólo la más numerosa, sino también la que más representación internacional ha tenido con participantes de Italia, Portugal, Bélgica, Francia y Alemania, además de España.

Las jornadas, a las que pudo asistir **Álvaro Otal**, Director Gerente de la **Asociación Nacional de Centrales de Compra (ANCECO)**, fueron calificadas por los asistentes como "memorables". En las faldas de Montserrat, a mediados de Abril, los componentes de esta pequeña central "rozaron el cielo".

"Unidos en la diferencia" fue el eslogan elegido tanto para la convocatoria como para la presentación principal a cargo del gerente de la Central, **Ángel García-Muñoz Rodrigo**. El nombre no podía ser más explícito y significativo: central, proveedores, asociados e invitados se reunieron para trabajar en conjunto a las órdenes de las instructoras de una conocida escuela de negocios catalana, **Lucía Langa** y **Jaione Mendizabal**, en la construcción de un futuro mejor; creación de sinergias y

La reunión estuvo cargada de compañerismo y emotividad. La música de **José Luis Viñas** y **Agustín Padilla** embriagó los sentidos de todos los allí presentes y puso una nota diferencia-



dora respecto a las anteriores convocatorias. Esta fue sin duda una forma ingeniosa que permitió al día siguiente explicar los efectos sinérgicos y cómo un equipo comienza con dos.

En el apartado de **Reconocimientos**, los premios al "Asociado del año" y "Soporte técnico del año" 2011 fueron para **NOUCAR** de Castellón en la primera categoría y **José Molero** de **MAKELE** en la segunda. **Emiliano Pérez**, de la firma de implementos **BOLZONI AURAMO** ganó el reconocimiento a una "Trayectoria profesional ejemplar", momento en el que la emoción y un sentido aplauso inundaron todo el bajo Llobregat.

Desde sus inicios Ática no ha parado de crecer. En la actualidad gestiona **28 empresas asociadas** y un **volumen de compra de 3,6 millones de euros**. Con el inicio del año cambió su imagen, próximamente estrenará una nueva web y en la referida reunión mostró a los asistentes la primera maqueta de lo que será su **tienda on line**, el primer outlet europeo de productos industriales. Ática tiene como misión conseguir que sus **PYMES** asociadas, distribuidoras de maquinaria industrial sean más competitivas, fruto de la unión y el esfuerzo colectivo. Su propuesta de valor se centra en:

- **Agrupar** volúmenes de compra de productos o servicios e información comunes, con el fin de conseguir mejores condiciones de compra.
- **Localizar** nuevos proveedores.
- **Clasificar, ordenar y estructurar** la información común para ponerla a disposición del conjunto de una forma estructurada.
- **Actuar como oficina técnica**, atendiendo consultas de todo tipo, buscando soluciones, respuestas y caminos alternativos.
- **Organizar servicios de uso compartido**, orientados a la minimización de costes y optimización de resultados.
- **Promover la formación** de sus asociados en las áreas comercial y técnica.

En la actualidad, cuenta con más de 30 servicios de alto valor añadido y 16 programas de compra.

Más información:
www.atिकासervicios.es