



Ática Redex celebra su Convención anual 2012

Ática Redex, primera CCS española del sector de la Manutención de Cargas celebra su tercer aniversario en la **Convención anual 2012** con una asistencia de más de 50 pymes, congregando a 107 asistentes entre asociados y proveedores. Esta convocatoria ha sido hasta el momento no sólo la más numerosa, sino también la que más representación internacional ha tenido con participantes de Italia, Portugal, Bélgica, Francia y Alemania, además de España.

Las jornadas, a las que pudo asistir **Álvaro Otal**, Director Gerente de la **Asociación Nacional de Centrales de Compra (ANCECO)**, fueron calificadas por los asistentes como "memorables". En las faldas de Montserrat, a mediados de Abril, los componentes de esta pequeña central "rozaron el cielo".

"**Unidos en la diferencia**" fue el eslogan elegido tanto para la convocatoria como para la presentación principal a cargo del gerente de la Central, **Ángel García-Muñoz Rodrigo**. El nombre no podía ser más explícito y significativo: central, proveedores, asociados e invitados se reunieron para trabajar en conjunto a las órdenes de las instructoras de una conocida escuela de negocios catalana, **Lucía Langa y Jaione Mendizabal**, en la construcción de un futuro mejor, creación de sinergias y trabajo en equipo. Un torrente de ideas y participación lo desbordó todo. Para superar las pruebas a las que los participantes fueron sometidos, fue imprescindible utilizar no sólo las habilidades propias, sino también las ajenas.

La reunión estuvo cargada de compañerismo y emotividad. La música de **José Luis Viñas y Agustín Padilla** embriagó los sentidos de todos los allí presentes y puso una nota diferenciadora respecto a las anteriores convocatorias. Esta fue sin duda una forma ingeniosa que permitió al día siguiente explicar los efectos sinérgicos y cómo un equipo comienza con dos.

En el apartado de **Reconocimientos**, los premios al "Asociado del año" y "Soporte técnico del año" 2011 fueron para **NOUCAR** de Castellón en la primera categoría y **José Molero** de **MAKELE** en la segunda. **Emiliano Pérez**, de la firma de implementos **BOLZONI AURAMO** ganó el reconocimiento a una "Trayectoria profesional ejemplar", momento en el que la emoción y un sentido aplauso inundaron todo el bajo Llobregat.

Desde sus inicios Ática no ha parado de crecer. En la actualidad gestiona **28 empresas asociadas** y un **volumen de compra de 3,6 millones de euros**. Con el inicio del año cambió su imagen, próximamente estrenará una nueva web y en la referida reunión mostró a los asistentes la primera maqueta de lo que será su **tienda on line**, el primer outlet europeo de productos industriales. Ática tiene como misión conseguir que sus **PYMES** asociadas, distribuidoras de maquinaria industrial sean más competitivas, fruto de la unión y el esfuerzo colectivo. Su propuesta de valor se centra en:

- i Agrupar** volúmenes de compra de productos o servicios e información comunes, con el fin de conseguir mejores condiciones de compra.
- i Localizar** nuevos proveedores.
- i Clasificar, ordenar y estructurar** la información común para ponerla a disposición del conjunto de una forma estructurada.
- i Actuar como oficina técnica**, atendiendo consultas de todo tipo, buscando soluciones, respuestas y caminos alternativos.
- i Organizar servicios de uso compartido**, orientados a la minimización de costes y optimización de resultados.
- i Promover la formación** de sus asociados en las áreas comercial y técnica.

En la actualidad, cuenta con más de 30 servicios de alto valor añadido y 16 programas de compra.

www.aticaservicios.es