

Espera superar los 150 asociados en la Península Ibérica

La central de compras Ática Redex comienza a operar en el sector agrícola

Ubicada en Olite, Navarra, esta central de compras y servicios, miembro de la Asociación Nacional de Compras (ANCECO) empezó a operar en el sector de la maquinaria industrial (carretillas elevadoras) hace cuatro años. Pese a los difíciles momentos vividos desde sus inicios, no ha parado de crecer y en estos momentos da servicio a 30 profesionales de la distribución, cuenta con más de 20 acuerdos de compra y ha superado los 3,16 millones de euros en intermediación durante el pasado 2012.

Redacción Laboreo - Madrid 24/04/2013



La misión de la central de compras y servicios [Ática Redex](#) es muy simple: conseguir que las empresas asociadas sean más competitivas. Para ello además de conseguir un evidente ahorro en las compras, fruto del poder que le da la suma agregada de sus asociados, basa su estrategia en unos servicios sólidos y diferenciadores con respecto de otros modelos de negocio similares, entre los que destacan buscar soluciones a temas concretos, brindar asesoramiento jurídico, disponer de un gestor documental y ofrecer una tienda “on line” para la venta de recambios obsoletos y usados.

Desde la central de compras se promueve el “networking”, estableciendo una plataforma de relaciones y trabajo en equipo. La suma de talentos, enriquece el conjunto de forma exponencial. No hay que olvidar que en un mundo global siempre hay alguien con las habilidades, conocimiento y disposición necesaria, tan solo hay que encontrarlo.

A las divisiones agrícola y de manejo de materiales de la central de compras se unirá posteriormente la de obra civil y construcción, con lo que el número de asociados que la espera contar en la Península Ibérica superará los 150 y más de 20 millones en intermediación.

Partiendo de divisiones especializadas, Ática Redex irá creando nuevas empresas con entidad propia y cuenta de resultados independiente orientadas a mejorar el nivel de servicio a sus asociados. Tiene previsto abrir en la Toledana localidad de Talavera de la Reina su división de logística, en la que se realizará el almacenamiento y distribución de productos clave, cuya mejora solo puede conseguirse con la compra agrupada en grandes volúmenes o la disposición de máquinas de demostración, así como la coordinación de las actividades de la tienda on-line de oportunidades industriales (Industrial Outlets).

Según explican desde Ática Redex, “*hace solo veinte años, existían multitud de fabricantes de maquinaria de todo tipo. Sus productos sin embargo eran muy similares. Cualquier técnico bien preparado en electrónica básica, mecánica e hidráulica podía repararlos. En materia de riesgos laborales, las exigencias y la presión eran mínimas comparadas con las actuales. Las directivas y normas comunitarias eran incipientes. Comercialmente nos encontrábamos ante un mercado en expansión. Simplemente estar era prosperar. Había un hueco para todos y todos crecían. Hoy los productos son infinitamente más complejos. Para poder atenderlos, se requiere de una información no siempre accesible. Las aplicaciones han evolucionado. Las exigencias de todo tipo están al cabo de la calle. El número de oportunidades son menores. Los clientes están más informados. Las comunicaciones e Internet aminoran el tiempo y las distancias geográficas. Lo que antes era un conocimiento avanzado hoy ya ni siquiera se considera diferenciador. La accesibilidad, la rapidez, la personalización, la seguridad y la utilidad son los atributos de diferenciación de los productos y los servicios*“. Apuntar mejor, estar más informado, conocer en detalle el estado de la técnica del producto/servicio, evitar la improvisación, la copia y tener costes menores parecen ser herramientas imprescindibles para no errar el tiro y averiguar ese nuevo “*qué hacer*”, aseguran.

El equipo de Ática Redex combina experiencia con formación, contando entre sus titulaciones las de Derecho, Ingeniería Técnica en instalaciones eléctricas, Filología Inglesa, Ciencias de la Educación, Grado Superior en Electrónica y Administración además de Dirección Estratégica de Centrales de Compra y Servicios. Adicionalmente, cuenta con un nutrido grupo de asesores externos expertos en Dirección de Centrales de Compra, Tecnologías de la Información, Comunicación, Derecho, Economía, Finanzas y el mundo del recambio industrial.

infolaboreo es una publicación de Grupo Yébenes Editores. www.infolaboreo.es • Telf: 91 534 28 01 • Email: laboreo@grupoyebenes.com